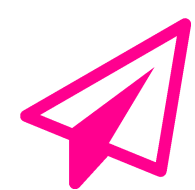


--- ACCIO STUDIO

РОСТ

ЛИЧНОСТИ / КОМАНДЫ /
БИЗНЕСА / ПРОДАЖ /
МОТИВАЦИИ / ЭКСПЕРТИЗЫ
ЭФФЕКТИВНОСТИ

Помогаем людям и компаниям реализовать
свой потенциал



contact@accio.studio

Напишите нам



+7 995 606-09-14

Ответим на вопросы



accio.studio

RU | EN





//

Sales is not a numbers game

Высокоэффективная команда – это не просто опытные профессионалы, работающие по существующим процессам.

Мы умеем выстраивать процессы «с нуля», проводить комплексный аудит и поиск «узких мест», планировать и внедрять изменения.

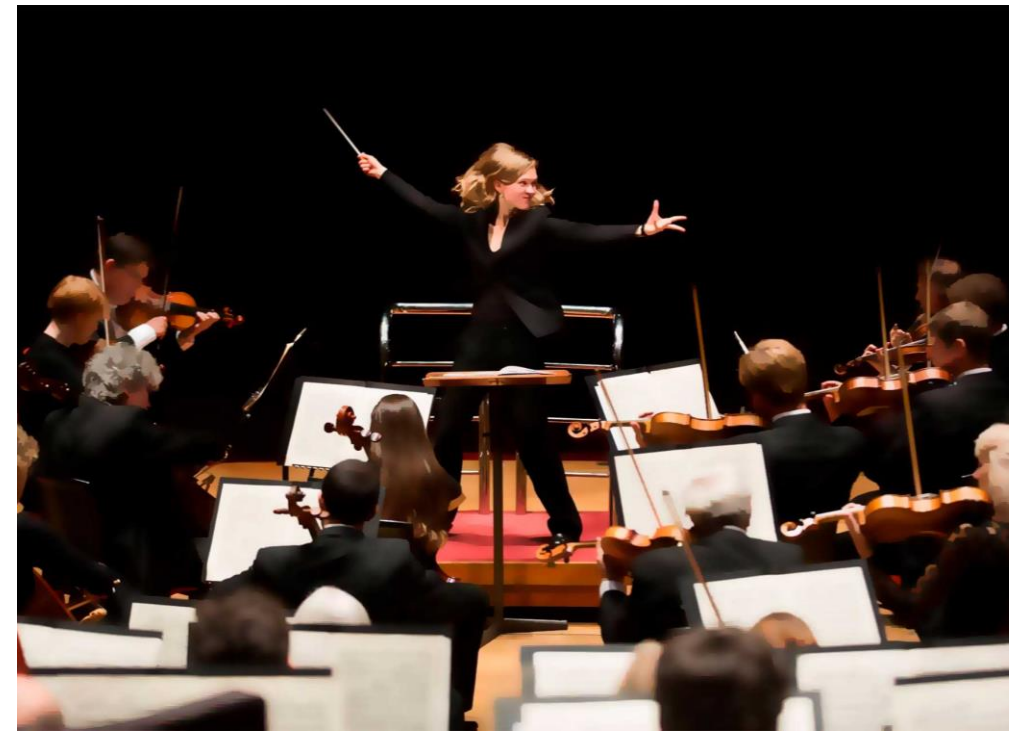
А еще мы верим в силу Человека, который стоит за всеми этими задачами, и помогаем нашим клиентам выходить на максимум личной продуктивности.

АССИ

услуги

В центре любого проекта, над которым мы работаем, находятся цели и задачи клиента, под которые мы помогаем подобрать подходящие услуги и эффективный формат взаимодействия.

Спектр наших услуг включает в себя как индивидуальную работу с целью личного развития, так и сотрудничество с компаниями для решения конкретных бизнес-задач.



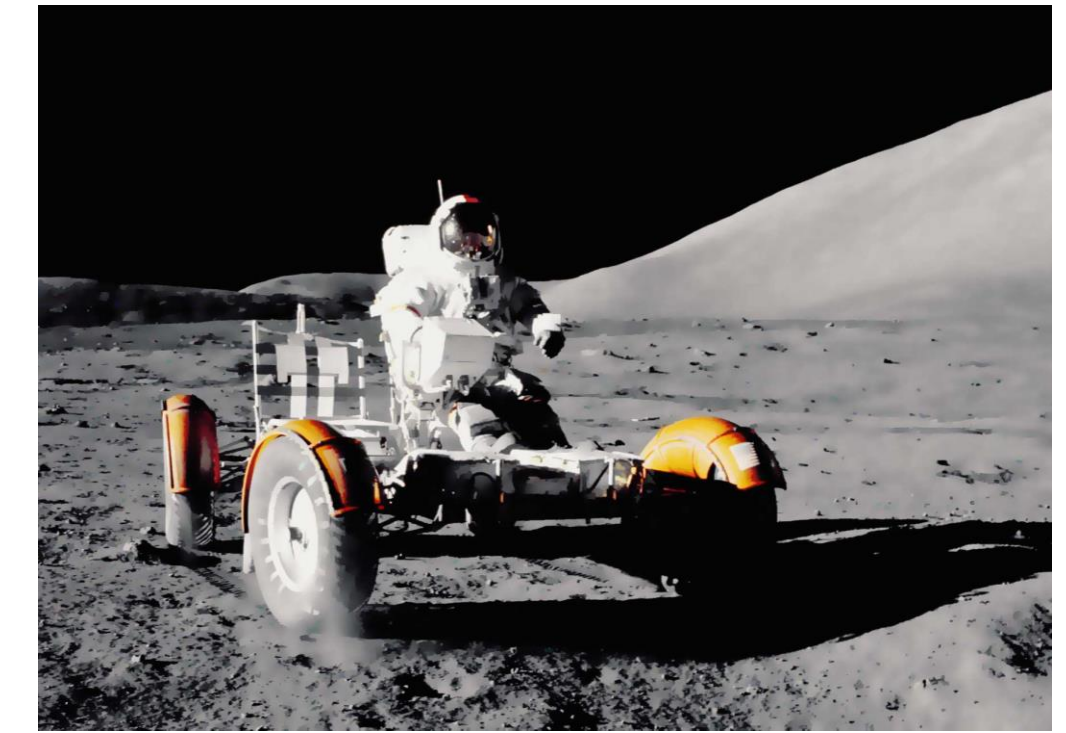
АУДИТ

Отдела и системы продаж



ПРОЕКТНАЯ РАБОТА

Постановка и развитие отдела продаж



КОНСАЛТИНГ

По развитию продаж



ШАБЛОНЫ

Для самостоятельной работы



КОУЧИНГ

По стандартам ICF



МЕНТОРИНГ

По стандартам ICF

The Flow

Работа с B2B и B2C клиентами подразумевает две разные модели продаж. Если вы работаете через дистрибьюторов или партнерскую сеть, это добавляет дополнительные звенья в ваши процессы. KPI, орг. структура, модели мотиваций имеют свою специфику для каждой из опций и методология зависит от:

- цикла сделки;
- типа сделки;
- особенностей продукта;
- профиля целевой аудитории



ЭТАП 1 – ЗНАКОМСТВО

Обсуждаем ваши цели, анализируем пробелы и боли, формируем понимание о вашем запросе и дальнейших шагах



ЭТАП 2 – ПЛАНИРОВАНИЕ

Разрабатываем план и формируем подход интеграции изменений. План может состоять из разработки новых процессов, углубленного аудита, тренингов и многих других вещей, необходимых для достижения цели



ЭТАП 3 – ВНЕДРЕНИЕ

Ключевой этап внедрения, валидации и поддержки проведенных изменений



Аудит

Отдела и системы продаж

Эксперты АССЮ готовы комплексно оценить эффективность текущей системы продаж и разработать план ее оптимизации.

Такой анализ помогает получить «взгляд сверху» и определить приоритетные задачи для развития без необходимости инвестировать значительное время и ресурсы.



ДЛЯ КОГО

Собственники бизнеса / Коммерческие директора
/ РОПы и тимлиды / Руководители направлений /
Лидеры проектов



Направления аудита

- Лидогенерация
- Конверсия в закрытую сделку
- Аккаунтинг
- Процессы и структура отдела продаж
- Эффективность команды продаж
- Эффективность партнерской сети

1

«ВЗГЛЯД СВЕРХУ»

На отдел продаж или его отдельные направления

2

ТОЧКИ РОСТА

С приоритезацией действий, которые дадут максимально быстрый результат

3

ПЛАН ОПТИМИЗАЦИИ

Краткосрочный и долгосрочный

4

РАЗБОР ТЕМЫ / ЗАДАЧИ

Структурированный разбор с предоставлением материалов

Проекты

Постановка и развитие ОП

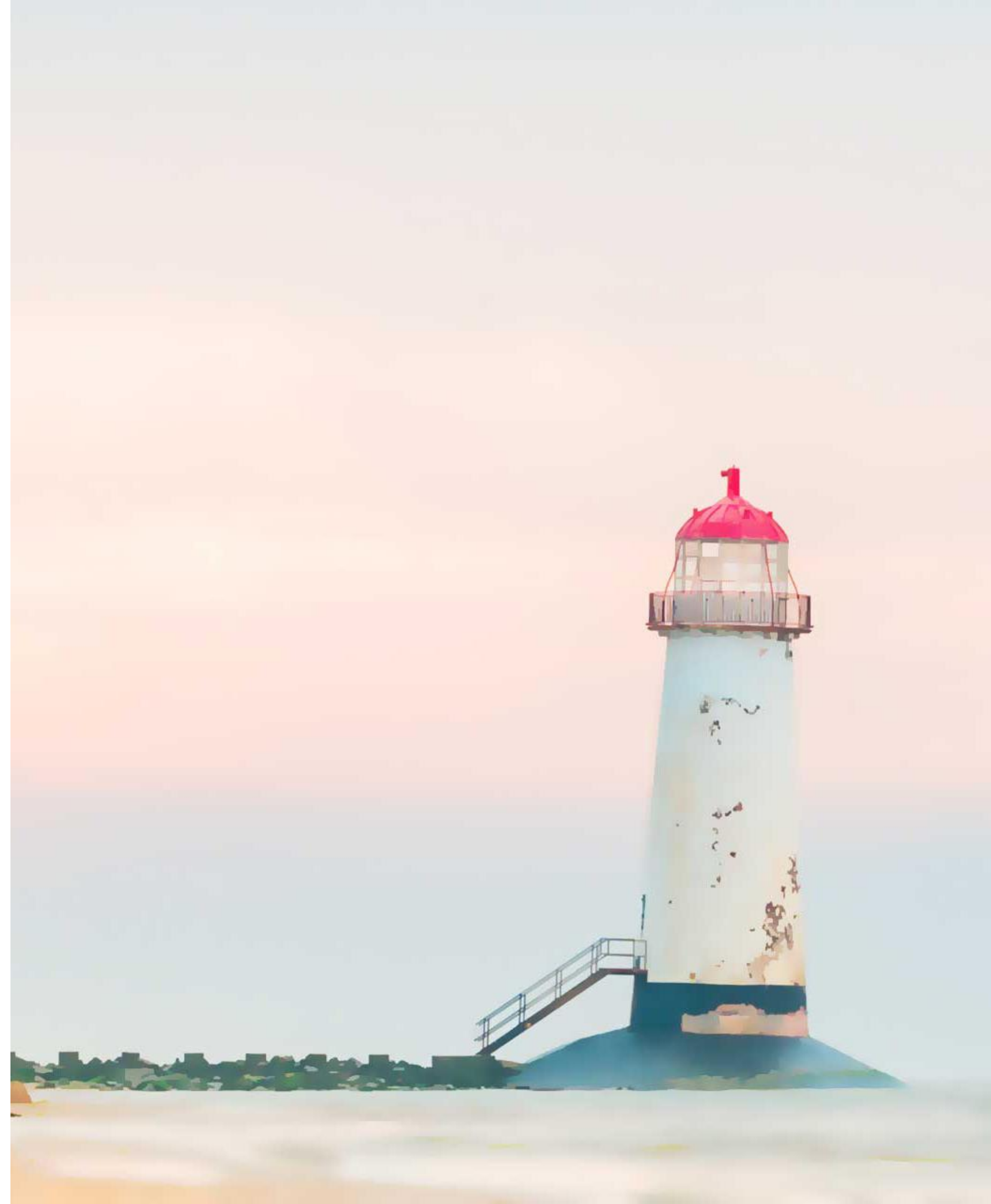
Эксперты АССЮ готовы комплексно подойти к вопросу построения отдела продаж, сформировать отдел «под ключ» или оптимизировать уже существующий.

Такой подход помогает максимально быстро и эффективно получить работающий отдел без необходимости инвестировать значительное время и ресурсы.



ДЛЯ КОГО

Собственники бизнеса / Коммерческие
директоры / РОПы / Руководители направлений
/ Директоры по развитию





проектная работа

На выходе наши клиенты получают **эффективный отдел продаж**, построенный с учетом существующих бизнес-процессов и целевых запросов стейкхолдеров.

Услуга предполагает максимально персонифицированный подход к процессу и учитывает специфику бизнеса, уникальные особенности компании.



Вы сможете увидеть процессы объемно, получите поэтапный план оптимизации и нашу поддержку в интеграции необходимых изменений

Консалтинг

По развитию продаж

Эксперты АССЮ готовы поделиться своими знаниями и практическим опытом.

В рамках этой услуги мы детально разбираем вашу задачу, предлагаем индивидуальное решение, подкрепленное нашим опытом и кейсами с учетом ваших требований и ожиданий.



ДЛЯ КОГО

Собственники бизнеса / РОПы /
Коммерческие директора /
Менеджеры по продажам



Основные преимущества

1

ЭКСПЕРТНЫЙ ВЗГЛЯД СО СТОРОНЫ

Структурированный разбор своего запроса с предоставлением пакета материалов по теме – это возможность быстро воздействовать на проблемную зону и оптимизировать буксующий процесс.

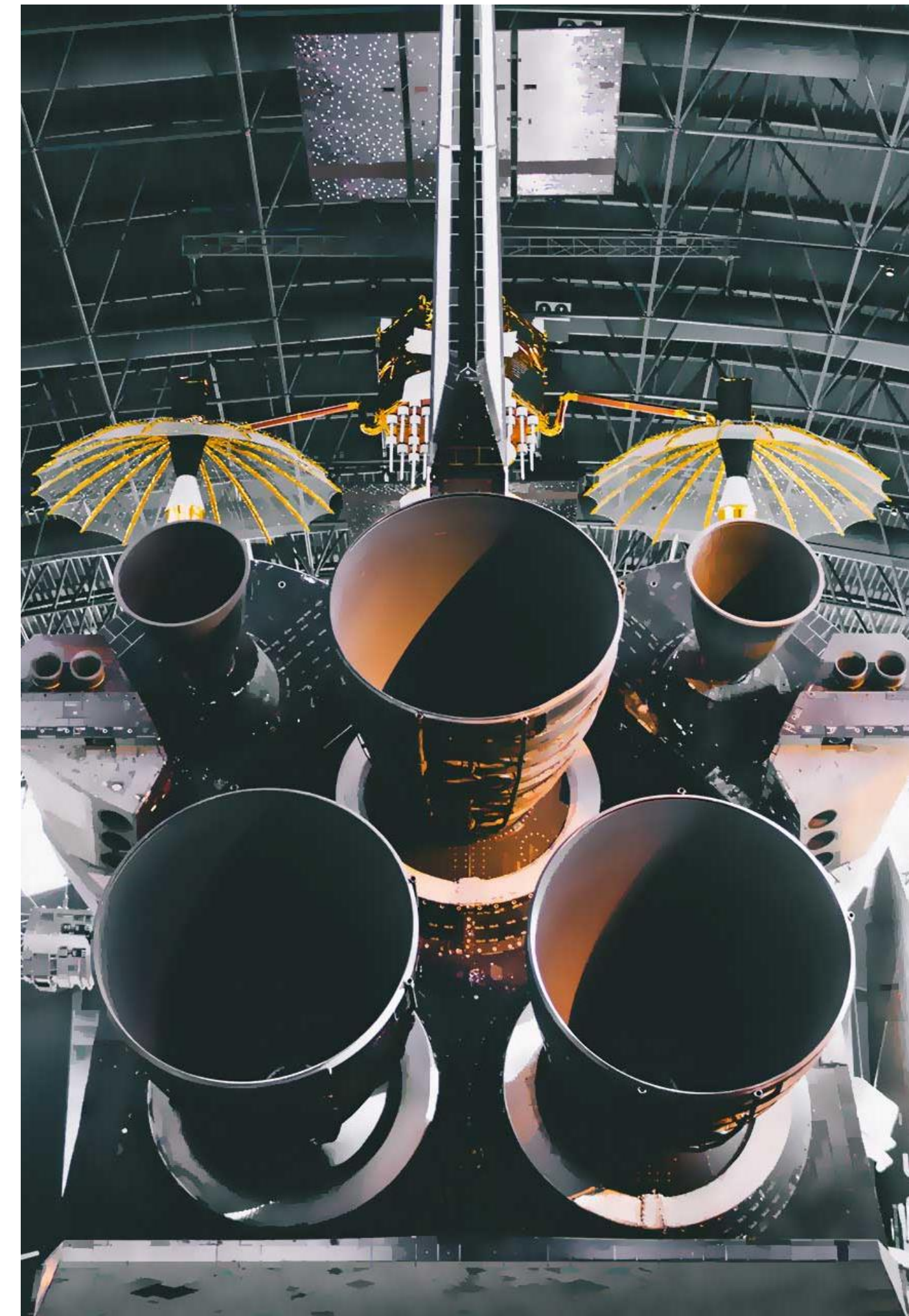
Основные преимущества пакета индивидуальных консультаций от АССИО: скорость, быстрая интеграция решения, оптимальное соотношение цена / качество.

2

ОТВЕТЫ НА ИНТЕРЕСУЮЩИЕ ВОПРОСЫ

3

БЫСТРЫЙ ПЛАН ДЕЙСТВИЙ





Коучинг

По стандартам ICF

Мы предлагаем коучинг по стандартам ICF, в рамках которого помогаем нашим клиентам достигать личных и командных целей.

С помощью коучинга клиенты получают новое видение себя как профессионала и лидера, энергию и мотивацию для движения вперед, строят вовлеченные команды, эффективно управляют своим временем, успешно справляются со сложными проектами, получают желаемые повышения, расширяют свою зону ответственности и прокачивают компетенции.



РЕЗУЛЬТАТ КОУЧИНГА

1. Достижение профессиональных целей
2. Повышение личной эффективности
3. Владение новыми инструментами для развития себя и команды

Из собственного опыта и опыта наших клиентов мы знаем, какие задачи стоят перед теми, кто развивает бизнес и реализует сложные проекты, и понимаем, как можем помочь найти решения, которые приведут к результату и реализовать свой потенциал.



Какие задачи решают наши клиенты



ПЛАНИРОВАНИЕ

Научиться эффективно планировать: фокусироваться на главном, распределять время



КАРЬЕРА

Увеличить темп профессионального роста



ЭМОЦИОНАЛЬНЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ

Развить эмоциональный интеллект



КОМАНДНАЯ РАБОТА

Работать с командой на новом уровне, повысить вовлеченность и результативность сотрудников



ТАЙМ-МЕНЕДЖМЕНТ

Усилить тайм-менеджмент: все успевать и перестать «тушить пожары»



РЕЗУЛЬТАТ

Реализовать сложный проект

Менторинг

По стандартам ICF

Мы готовы делиться своими знаниями и практическим опытом на любых уровнях иерархии.

Работа с ментором – это способ регулярно посвящать время развитию профессиональных навыков и личных качеств. Менторы выступают в роли проводников на пути к намеченной цели и помогают преодолевать возникающие трудности.



ДЛЯ КОГО

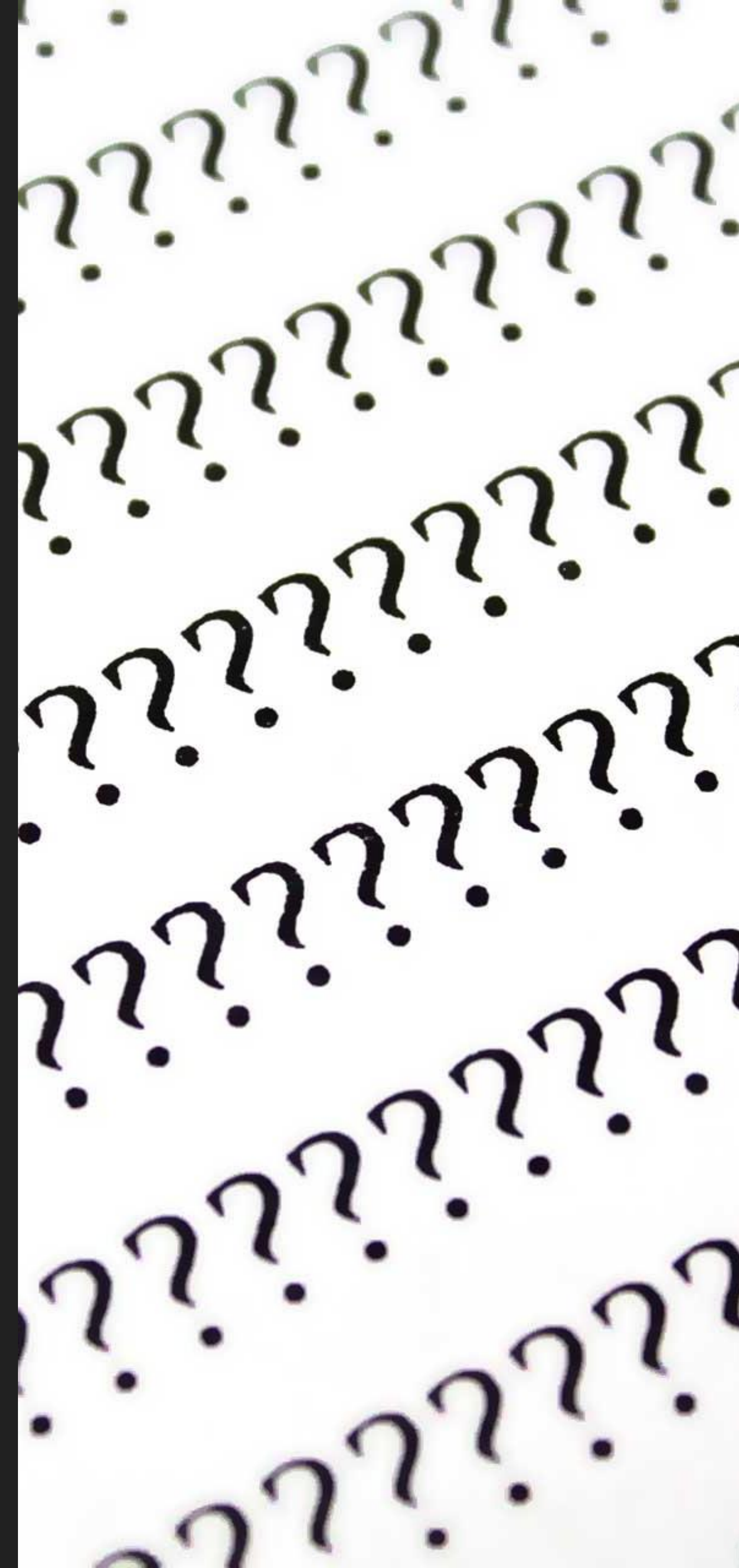
Собственники бизнеса / Коммерческие
директоры / РОПы / Менеджеры по продажам /
Специалисты других отделов





Работа с ментором – это ВОЗМОЖНОСТЬ

1. Повысить уверенность в себе, лучше понять свои сильные и слабые стороны
2. Получить доступ к новым идеям и разным точкам зрения, узнать об опыте других людей, получить поддержку
3. Улучшить коммуникативные навыки, прокачать навык постановки целей, научиться задавать правильные вопросы
4. Получить инструменты, необходимые для достижения целей



КОУЧИНГ

Коучинг – партнерское взаимодействие, в рамках которого коуч помогает клиенту самостоятельно найти ответы на свои вопросы, разработать план действий и прийти к желаемому результату

МЕНТОРИНГ

Ключевое отличие в том, что менторинг более сфокусирован на передаче опыта и знаний самого ментора, в то время как коучинг предполагает поиск клиентом собственных решений для достижения желаемых целей



ПАРТНЕРСТВО

Мы верим, что любое изменение требует коллаборации и партнерских взаимоотношений, поэтому всегда готовы слушать и слышать своих клиентов. Только так можно прийти к действительно стойкому результату

ЧЕСТНОСТЬ

Открытая, прозрачная коммуникация создает атмосферу доверия и взаимопонимания, помогает разрешать проблемы и предотвращает негативные последствия.

Мы придерживаемся этого принципа в личной и профессиональной жизни

ЭКОЛОГИЧНОСТЬ

Мы за органический подход к изменениям. Цель компании должна соответствовать ее ценностям, а процесс ее достижение – возможностям.

Такой подход помогает проверить цель на «безопасность» и интегрировать изменения в культуру компании

Фокус на развитие

Мы умеем выстраивать процессы «с нуля», проводить комплексный аудит и поиск «узких мест» в работающем механизме, планировать и внедрять изменения.

А еще мы верим в силу Человека, который стоит за всеми этими задачами, и помогаем нашим клиентам выходить на максимум личной продуктивности.



ТАМАРА НАДЖАФОВА

Co-Founder

+7 995 606-09-14

tnadzhafova@accio.studio